

CONECTAMOS
FINANCIERA

Contextualización
Consejo de
administración


Grupo Coomeva
Nos facilita la vida



QUIENES SÓMOS?

Somos la empresa de **tecnología** del **sector solidario**, enfocada en la prestación de **servicios innovadores** y de **fácil acceso**, que contribuyan al **desarrollo empresarial** e **inclusión financiera**.

Somos expertos en:

- ✚ Procesamiento de transacciones.
- ✚ Integración de soluciones alrededor de medios de pago.
- ✚ Diseño de soluciones de servicios electrónicos.
- ✚ Proveedor de soluciones en modalidad de servicio.





NUESTROS ACCCIONISTAS

Accionista	Composición accionaria			
	Capital	Acciones	Vr. Nominal	Participación
Coomeva cooperativa	429.507.000	429.507	1.000	51,0%
Cooperativa Santander Ltda.	227.386.000	227.386	1.000	27,0%
Banco Coomeva S.A.	75.795.000	75.795	1.000	9,0%
Jaime Torres C. y Cia S.A.	25.265.000	25.265	1.000	3,0%
Paradigmas Empresariales S.A	25.265.000	25.265	1.000	3,0%
Cooperativa de Justicia Juriscoop Ltda.	21.054.000	21.054	1.000	2,5%
Financiera Juriscoop	21.054.000	21.054	1.000	2,5%
Fondo de empleados Medicos de Colombia - Promedico	8.422.000	8.422	1.000	1,0%
Fondo de empleados de Coomeva - Fecoomeva	8.422.000	8.422	1.000	1,0%
Total	842.170.000	842.170		100%





ESTRATEGIA





Objetivos Estratégicos



1 Objetivo

Convertirse en la opción utilizada por los participantes de la red y del sector solidario en los servicios que prestamos.

Objetivo 2

Diseñar, ofertar y mantener un catálogo de servicios complementarios que potencie la prestación de servicios y los medios de pago de nuestros clientes.

Objetivo 3

Diseñar e implementar un servicio diferenciador basado en asesoría.

Objetivo 4

Fortalecer las capacidades para la integración de soluciones de medios de pago generando sinergias y creando valor.

Objetivo 5

Contar con una Cultura de servicio y con Gente de calidad, comprometida y motivada.

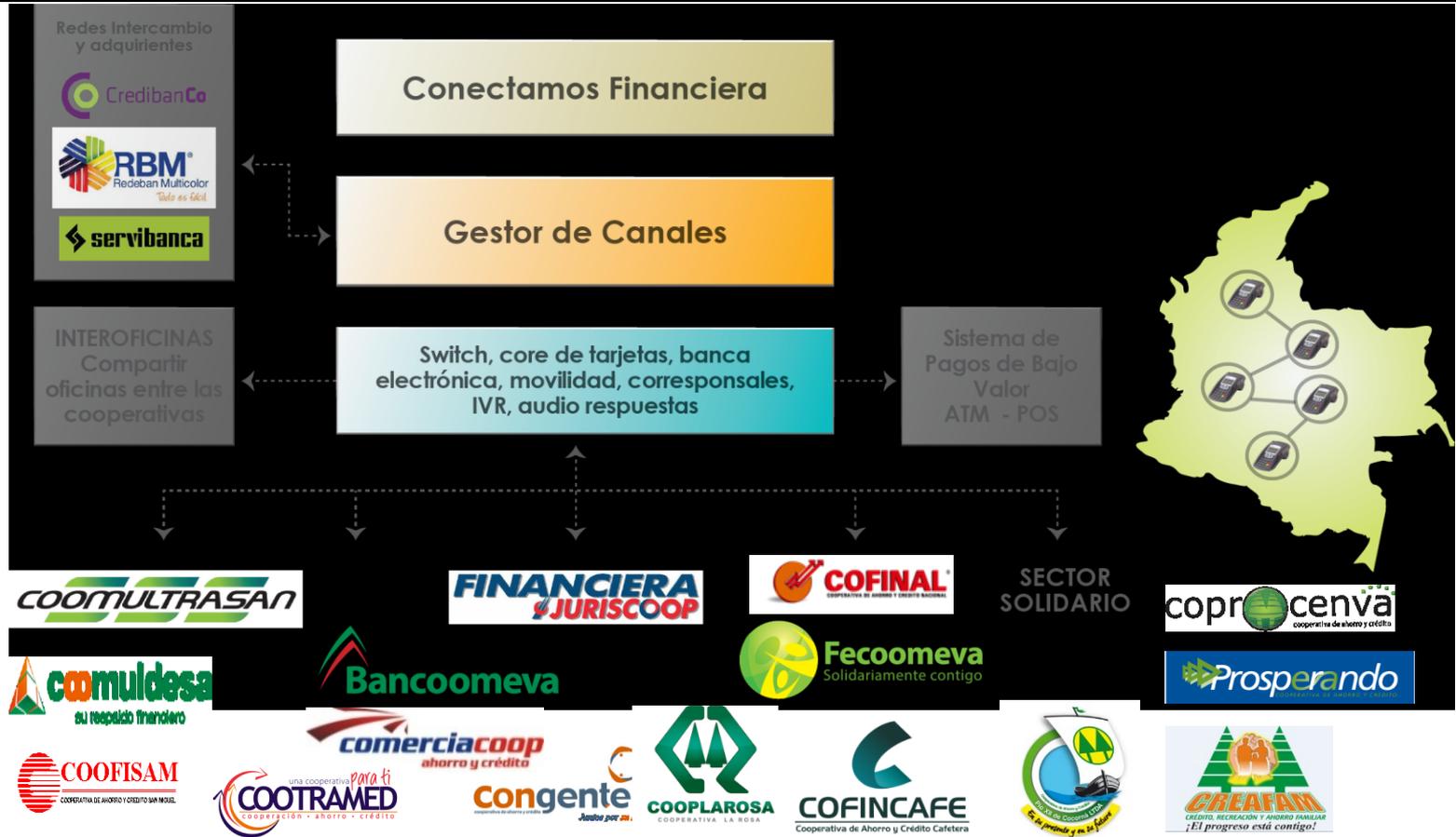
Objetivo 6

Generar valor económico de manera sostenible.





MODELO DE NEGOCIO ACTUAL



CONECTAMOS
FINANCIERA





Nuestros productos



PROCESAMIENTO DE TARJETAS DÉBITO- CRÉDITO



KIOSCOS DE AUTOGESTIÓN



RED DE INTEROFICINAS-TRANSACCIONES ENTRE ENTIDADES SOLIDARIAS



GESTIÓN DE TURNOS



SOLUCIONES DE TECNOLOGÍA BIOMÉTRICA



CONECTA MÓVIL-BANCA MÓVIL



**CONECTAMOS
FINANCIERA**





RESULTADOS

CORTE PRIMER SEMESTRE 2016



24

entidades
solidarias
beneficiadas
por el
modelo



214

oficinas de
cooperativas
compartidas
en 22
departamentos



361.414

tarjetas
procesadas



\$469

millones

en autorizaciones
entre las
cooperativas



\$417 mil

millones

de autorizaciones
de tarjetas



2,7

millones

en volumen
de transacciones
en tarjetas





Próximos pasos: 1. Gestor de canales





1. Gestor de canales

Conjunto completo de funcionalidades para apoyar las transacciones de pago de las entidades, como el switcheo, enrutamiento y autorización de transacciones por múltiple canales.

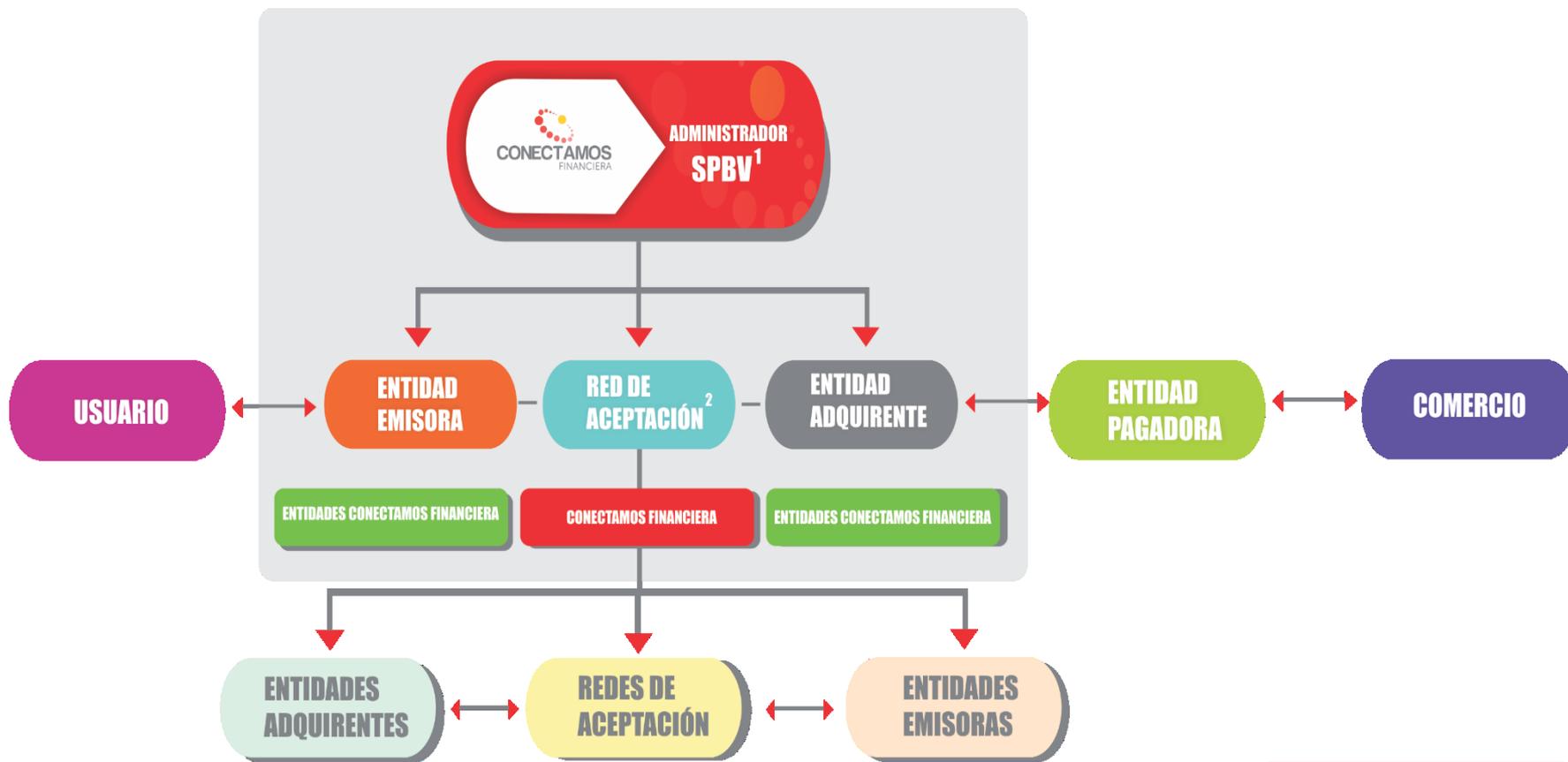
Está diseñado para poder soportar los dispositivos futuros, así como los dispositivos actuales y anteriores; proporciona la integración de todos los canales y la vista única del cliente, lo que permite iniciar una transacción en una oficina y terminarla en un ATM o corresponsal bancario u otro canal y viceversa, permitiendo integralidad y mayor oportunidad de atención y negocios para las entidades.

Herramienta tecnológica base también para el sistema de pago de bajo valor (SPBV).





Próximos pasos: 2. Procesador adquirente y SPBV



1 Sistema de Pago de Bajo Valor.

2 Procesador Adquirente.



2. Procesador adquirente y SPBV

El modelo requiere tener entidades emisoras de tarjetas, entidades adquirentes, entidades pagadoras, red de aceptación y el administrador (SPBV), de los cinco (5) entes ya tenemos tres y por eso se hace necesario obtener:

✚ Licencia procesador adquirente:

Su objetivo es realizar las funciones de autorización y liquidación e intercambio, de las transacciones llevadas a cabo con instrumentos de pago franquiciados, hay que tener la licencia de Procesador Adquirente para cada una de las marcas para tener mayor ampliación del negocio.

✚ Sistema de Pago de bajo valor

Su objetivo conforme al decreto 1400 de 2005, es permitir la transferencia de fondos entre los participantes, mediante la recepción, el procesamiento, la transmisión, la compensación y/o la liquidación de órdenes de transferencia y recaudo.





2. Procesador adquirente y SPBV

ALTERNATIVAS DE NEGOCIO:

✚ Red de Aceptación

- Comercios propios
 - Mejora la comisión o valor fijo al comercio
 - Capacidad de fidelización
- Comercios no propios
- Convenios con terceros
 - Postales
 - Recaudadores
 - Financieros

✚ Costo de Oportunidad (Flotante)

✚ Pago de Proveedores (mejorar el efecto del 4 por 1,000)

✚ Fidelización: Usuarios-Comercios-Proveedores

El Nivel de inclusión financiera en Colombia:

- Usuarios 10%
- Comercios: $400.000/1.500.000 = 26,67\%$ atendidos con medios de aceptación



GRACIAS

